



Současná doba nahrává podnikatelským problémům. A zde platí dvojnásob, že při náznaku krize, jež je schopna velmi rychle přerůst to stavu insolvence a bankrotu, je nutné jednat. Jednat hned a rychle s cílem vlastní ochrany a záchrany.

Měl jsem tady k řešení případ insolvence, kdy se rodinná firma vydala cestou hrdého presentování jména svého dědečka, jež firmu po válce založil.

Snažili se zaplatit vše a všem, obětovali své zdraví, vztahy, vlastní životy a dopadlo to přesně tak jak to dopadnout muselo. Zbankrotovali. Po letech stresu, strachu, vyčerpání. Přišli o všechno. Mysleli na ostatní a poháněl je strach.

Řídili se jen stejnými postupy, které je do krize přivedly.

Základní pravidla jsou:

1/ **ZAHOĎTE STRACH**

Strach je největší zabiják. Zbaví vás zdravého rozumu a racionálního řešení.

2/ **NEBUĎTE OBĚŤ**

Jakkoli se Vás vaše okolí snaží přesvědčit o skutečnosti, že jste ten chudák a musíte a musíte a musíte... dělat přesně to, co Vám radí. A zde je na místě jedno velké NE.

3/ **JEDNEJTE IHNEDE**

Základem úspěchu je rychlá reakce, akce a sebereflexe.

4/ **POJMENUJTE PŘÍČINY**

Bez identifikace a definice příčin krizového stavu a stavu selhání se nepohnete v jejich řešení.

5/ **PROLOMTE PRAVIDLA**

Jednejte bez obav a bez skrupulí. Neřídte se společenskými předsudky a klišé.

6/ **MYSLETE NA SEBE**

Pokud už jste ve svízelné situaci, musíte z ní vyjít jako vítěz. A vítěz je jen jeden. Jste to vy.

7/ **Z NEPŘÁTEL UDĚLEJTE PARTNERY**

Využijte znalosti vašich nepřátel a všech, kteří se s vámi do krize svezli. Věřitelé, dodavatelé, odběratelé...